

George L. Priest, *The rise of law and economics: an intellectual history*, Abingdon-New York: Routledge, 2020, XII + pp. 118 [ISBN: 978-0-367-33938-8]

Todavía hoy no existe suficiente interés por parte de los historiadores del derecho españoles y, en general de los juristas, en la disciplina del *law and economics*, más conocida en términos locales como análisis económico del derecho. Sin duda hay notables excepciones con una gran proyección internacional como son los profesores Fernando Gómez Pomar, Francisco Marcos Fernández o Pablo Salvador Coderch. Pero en general esta área de conocimiento goza de una mejor salud en el extranjero que en España, aunque tan sólo sea porque sus fundadores son de origen estadounidense.

Para conocer el origen histórico e intelectual de esta prometedora rama del derecho se ha publicado un interesante libro reciente *The rise of law and Economics: an intellectual history*. Su precio es un tanto elevado pero habitual para cualquier editorial anglosajona como lo es *Routledge*. El autor es George L. Priest, actualmente *Edward J. Phelps Professor of Law and Economics* y *Kauffman Distinguished Research Scholar in law, Economics, and Entrepreneurship* en la Facultad de Derecho de la Universidad de Yale. Este famoso profesor de Derecho económico se ha distinguido por ser un devoto seguidor de los fundadores del *law and economics*. Sus publicaciones más famosas y citadas incluyen, en particular, las siguientes: (with Benjamin Klein), “The selection of disputes for litigation”, *The Journal of Legal Studies* 13-1 (1984), pp. 1-55; “The common-law process and selection of efficient rules”, *The Journal of Legal Studies* 6-1 (1977), pp. 65-82 ; “The current insurance crisis and modern tort law”, *The Yale Law Journal* 96-7 (1987), pp. 1521-1590; “A theory of the consumer product warranty”, *The Yale Law Journal* 90-6 (1981), pp. 1297-1352; “The invention of enterprise liability: a critical history of the intellectual foundations of modern tort law”, *The Journal of Legal Studies* 14-3 (1985), pp. 461-527. El primer contacto del Priest con el análisis económico del derecho se remonta a sus tiempos de juventud cuando fue estudiante en la Facultad de Derecho de la Universidad de Chicago a principios de los años setenta. Su carrera académica posterior ha sido brillante y ha ocupado, entre otros puestos, la dirección del *John M. Olin Center for Studies in Law, Economics and Public Policy* en la Facultad de Derecho de la Universidad de Yale. La influencia de la Fundación John M. Olin ha sido clave y decisiva tanto en la carrera de este afamado jurista como en el desarrollo del *law and economics* (véase en relación a esta cuestión el libro de John J. Miller, *A gift of freedom: how the John M. Olin Foundation changed America*, San Francisco, 2006).

Este trabajo de George L. Priest es una obra de referencia para todo investigador interesado en el análisis económico del derecho. Conformado por once capítulos, el libro explica la formación histórica e intelectual del *law and economics* desde principios de los años cuarenta y cincuenta hasta la fundación de la *American Law and Economics Association* en el año 1991. Todos los capítulos son sugerentes, aunque no es hasta el capítulo cuarto cuando se profundiza en el nacimiento del moderno análisis económico del derecho como ciencia. En este capítulo se describe el papel de Aaron Director, fundador de la disciplina, que centró su línea de investigación en el análisis económico de los efectos del sistema regulatorio y legal ante la asignación de los recursos de la sociedad. Los subsiguientes capítulos dedican un espacio similar al papel y las aportaciones de otros protagonistas próximos como Ronald Coase (Premio Nobel de Economía en el año 1991), Guido Calabresi y Richard Posner. Más adelante, los

capítulos noveno y décimo dirigen su atención hacia las contribuciones de Robert Bork y Henry Manne, expertos sobre la influencia del análisis económico del derecho y las políticas públicas.

A lo largo de la lectura resulta evocativo, por ejemplo, recordar la participación de Aaron Director y Ronald Coase en la Sociedad Mont Pélerin (pp. 29-30), sociedad organizada por el Premio Nobel de Economía Friedrich August von Hayek. Ésta, salvo opinión mejor fundada, es una de las pocas relaciones académicas que hubo entre los miembros de la Escuela de Chicago y la Escuela Austriaca de Economía. El propio Priest manifiesta que “Hayek’s important work has had little influence on modern law and economics” (p. 30), lo cual es comprensible debido a las sustanciales discrepancias metodológicas y teóricas entre ambas escuelas. Más preocupante es la carencia de una teoría del Estado y del poder político de Ronald Coase. Una vez el autor del libro preguntó al profesor Coase acerca de la influencia política del Presidente de los Estados Unidos en cuanto a la asignación de los recursos de la sociedad. Coase contestó de manera clarividente: “The influence of the President of the United States is \$200.000” (p. 50), asumiendo que su influencia en el mercado apenas se limita a la capacidad de poder adquisitivo de su salario.

Hay muy pocas deficiencias que señalar; en realidad ninguna. La monografía dispone de un listado de imágenes de los principales protagonistas, más una introducción y una enumeración de los casos judiciales citados en el texto. Se añade una nota de agradecimientos que es en especial interesante por cuanto relata su autobiografía profesional con comentarios y entretenidas anécdotas. Por su parte el estudio se completa con un índice, un epílogo y una bibliografía final muy bien documentada. En definitiva es innegable que a través de este libro se rellena un vacío en la literatura que hará las delicias de cualquier lector curioso en la materia.

Fernando Hernández Fradejas
Universidad de Valladolid